ご案内

１５年で１５０社以上の実績を持つ

現場主義のコンサルタントが
御社の業績向上への秘訣を明かします！！

～企業経営の基本！５S（１０S）＆改善活動は何故必要か！！～

【ムダ取りは業績向上への起爆剤！！】

―探す・移動する・チョコ亭はリードタイム短縮の敵！―

真の５S 活動と改善に取り組み、社内に潜むムダ・ムリ・ムラを排除し対応の迅速化、品質向上＆収益改善を図り、活力溢れる企業へ挑戦しませんか！！

◇日　時　平成 26 年 2 月 20 日（木）
午後 2 時から午後 5 時

◇対　象　経営者
経営幹部

◇受講料　￥10,000 円

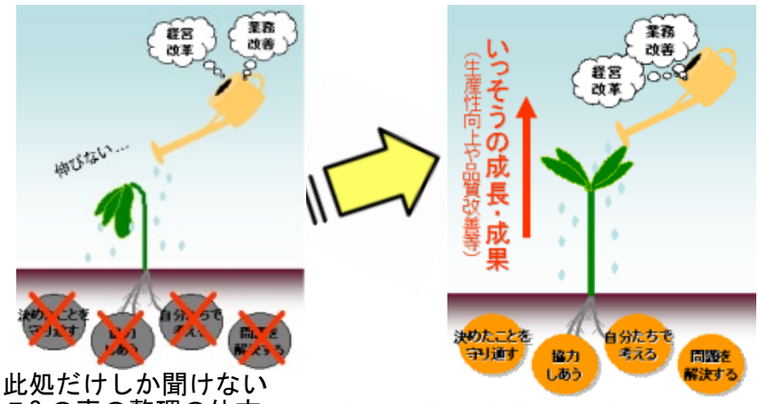
◇講　師

大津良雄
講師略歴　プラントメーカにて工程管理・
QCD 管理・職場環境・労務管理・営業管理等
国内外でチーフエンジニアとして活躍
学位：資格　経営学博士・経営士・ジェネラルコンサルタント

◇締切日　**２月１８日 火曜日まで**

◇実　績

(1) Keng(株)=各種プラント、製造設備製作メーカ-
業務改善、5S 活動によるタイムロス、材料・治工具のムダ排除、
業務の流れ改善(指示・命令系統)、社員の意識・規律改善による
ムダ・ムラ・ムリの排除により能率向上、利益の向上。
ISO9001 取得による顧客の信頼性向上。
(2) Y ホームセンタ-
商品陳列棚の 5S 実践、社員の意識改革により顧客満足、売り上げ増
(3)(株)F 印刷
5S 活動・業務改善(外注管理改善含む)により能率向上、社員意識改善、
による能率向上、収益改善。
(4) YK(株)=材料販売・切断加工
5S 活動、業務改善による社員意識改革、能率向上、利益の向上。
(5) (株)Y 製作所=金型・樹脂成型
5S 活動、業務改善による作業ロスの排除、社員のやる気による不良品
“0”運動により能率向上、利益の向上。
(6) A ガラス加工(株)
一度 5S 活動に取り組まれましたが、失敗に終わり私に相談が有り。
半年後見事に成功され、利益の改善されました。
★紙面の都合で上記 6 社のみの事例ですが、上記他 5S 活動、業務改革及び
意識改革により能率向上・収益改善された会社は沢山あります。



此処だけしか聞けない
５S の真の整理の仕方
・改善のやり方

・５S と改善推進によるリードタイムの短縮
・Q（品質）・C（コスト）・D（納期）管理の向上
・社員のスキル向上とやる気の喚起と活性化

◇場　所　大阪市中央区南本町 1-4-6 貸会議室プラス堺筋本町 4FA 号
地下鉄堺筋本町駅 1 番出口より徒歩 5 分
（大阪産業創造館すぐ南、西濃運輸とクロネコヤマトの間）

◇申込方法
①TEL：06-6395-1161
②FAX：06-6395-1144
③Email：shinosaka@jmca-kansai.net
④URL：www.jmca-kansai.net/shinosaka

◇お問合せ　携帯　090-1222-1347　大津

◇主催者
NPO 日本経営士協会関西支部
新大阪経営支援センター
〒540-0029　大阪市中央区本町橋６－１９
本町第 2 今岡ビル 405 号

新大阪経営支援センター行き	FAX：06-6395-1144				
日　時	2月20日（木）　午後2時から午後5時				
会 社 名		電話番号			
所 在 地		FAX			
業　種		御社の経営課題についてお聞かせください。			
受 講 者	ふりがな	A経営改革	B資金繰	Cコスト削減	D在庫削減
	受講者名	E公的機関の助成金や施策などの活用			F人事労務
メールアドレス		G人事労務	Hマーケティング	I販路拡大	J海外進出